

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА И СТОИМОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рассматриваются состав производственного потенциала предприятия и методы его оценки. Даются рекомендации по систематизации методов его расчета. Отражены взаимосвязь и влияние производственного потенциала на оценку стоимости предприятия.

Ключевые слова: производственный потенциал, оценка стоимости предприятия.

M.I. Tertyshnik

PROBLEMS OF ESTIMATING PRODUCTION CAPACITY AND VALUE OF ENTERPRISE

The author studies the structure of enterprise production capacity and methods of its estimation, and gives recommendations on systematizing methods of its calculation. The article shows production capacity impact on estimated value of business, as well as their correlation.

Keywords: production capacity, estimated value of business.

В экономической литературе выделяются различные точки зрения на проблему, связанную с определением понятия «производственный потенциал». При определении производственного потенциала предприятия наиболее широкое распространение получил ресурсный подход, в соответствии с которым производственный потенциал представляет собой совокупность ресурсов производства. В рамках этой концепции можно выделить два направления:

- производственный потенциал рассматривается без связи с процессом производства и его результатами и характеризуется набором ресурсов определенной группы;
- под производственным потенциалом понимается совокупность ресурсов, способных производить какую-либо продукцию и определяющих возможности того или иного объекта.

Очевидно, что различия в подходах к рассмотрению данного понятия связаны прежде всего с теми целями, которые ставятся при его определении. Практическое значение определения величины производственного потенциала, на наш взгляд, связано со следующими аспектами:

- измерением совокупной стоимости факторов производства и определением на этой основе стоимости предприятия или его отдельных объектов;
- оценкой общей степени использования факторов производства;
- разработкой методов целенаправленного воздействия на отдачу факторов производства;
- более точным и эффективным определением возможностей производства по выпуску продукции в процессе разработки планов предприятия;
- уточнением механизма обобщающей оценки эффективности деятельности предприятия.

Вопрос о количественной определенности производственного потенциала во многом является дискуссионным, в то же время в его состав, как правило, включаются четыре основных вида производственных ресурсов: основные производственные фонды, персонал (кадры), технология и информация. Исходя из этого можно представить на схеме состав производственного потенциала предприятия и его взаимосвязь с другими видами потенциала (рис.).

Виды ресурсов				
Производственные ресурсы				Финансовые ресурсы
Основные производственные фонды	Персонал (кадры)	Технология	Информация	
		Научно-технический потенциал		
Производственный потенциал				
Экономический потенциал				

Состав производственного потенциала предприятия и его взаимосвязь с экономическим и научно-техническим видами потенциала

К основным методам определения величины производственного потенциала относятся эквивалентный, функциональный, корреляционный, стоимостный и комбинированный. Нами была проведена работа по систематизации методов расчета производственного потенциала предприятия. Ее результаты представлены в таблице.

Стоимостный метод имеет наибольшее практическое значение, так как он может быть использован при оценке стоимости предприятия. В соответствии с российским законодательством в области оценки предприятий при ее проведении оценщик должен использовать не менее двух методов оценки, которые основываются на различных подходах.

На затратном подходе базируются методы количественного анализа, разбивки по компонентам, сравнительной единицы, балансовой стоимости, замещения ликвидационной стоимости. Он основан на мнении потенциального инвестора о том, что он не заплатит больше средств за тот или иной объект, чем их потребуется для того, чтобы построить аналогичный объект. В этом случае стоимость предприятия определяется затратами, связанными с созданием нового объекта. Считаем, что учет в затратных оценках стоимости предприятия величины производственного потенциала во многом облегчает и уточняет такие расчеты, так как в его состав входят основные производственные ресурсы, необходимые для функционирования предприятия.

Сравнительный подход предполагает использование методов парных продаж, количественного и качественного анализа продаж, отраслевых соотношений. Он может быть реализован при достаточно развитом рынке продаж родственных объектов или предприятий. Его применение заключается в проведении сравнительного анализа сделок купли-продажи или аренды на соответствующем рынке, сопоставлении оцениваемого объекта с родственными объектами, выбранными для сравнения, и внесении необходимых корректировок в стоимость оцениваемого объекта. Очевидно, что при проведении сравнительного анализа стоимости объектов прежде всего необходимо сравнивать их производственные возможности, т.е. величины производственных потенциалов. При оценке предприятий это позволит учитывать не только различия в объемах производственной площади, транспортной доступности, месторасположе-

нии, но и качественное отличие более высокого порядка, заключающееся в стоимости производственных ресурсов.

**Основные сравнительные характеристики методов расчета
производственного потенциала предприятия**

Название метода	Сущность метода	Сферы применения
1. Эквивалентный метод	Оценка производственного потенциала осуществляется в виде измерения величины какого-либо из его элементов, в который переводятся с помощью специальных коэффициентов другие элементы потенциала. Этот метод основан на свойстве взаимозаменяемости элементов потенциала	Этот метод позволяет выразить величину производственного потенциала в виде величины одного из его элементов, но имеет следующие недостатки: – производственный потенциал определяется в единицах измерения того ресурса, в который переводятся другие виды ресурсов; – существует проблема достоверности определения коэффициентов замещения и оценки состава и качества ресурсов; – такие элементы, как технология и информация, при использовании этого метода либо не учитываются вообще, либо учитываются незначительно
2. Функциональный метод	Предполагает, что величина производственного потенциала равна объему производимой продукции, а величины отдельных его элементов определяются через удельные веса продукции, в производстве которой эти элементы имеют решающее значение	Является самым простым и наименее точным, так как: – величины отдельных элементов производственного потенциала могут на протяжении ряда лет не изменяться, а объемы производства в этот период могут значительно увеличиваться или снижаться; – сложно выделить долю участия того или иного элемента в производстве отдельных видов продукции, а следовательно, трудно достоверно определить величину каждого из элементов потенциала; – этот метод вступает в противоречие с определением производственного потенциала, который характеризуется не объемом производимой продукции, а совокупностью производственных ресурсов
3. Корреляционный метод	Предполагает использование различных корреляционно-регрессионных моделей при определении величины производственного потенциала	Этот метод в целом может использоваться для определения потенциала национальной экономики и ее отраслей по производству определенных видов продукции. Но его использование на уровне предприятий затруднено тем, что он не учитывает особенности деятельности предприятий разных отраслей
4. Стоимостный метод	Предполагает определение стоимости каждого из элементов потенциала, а затем и общей стоимости производственного потенциала как суммы стоимостей основных производственных фондов, персонала (кадров), технологии и информации	Используется: – для определения общей стоимости производственных ресурсов, которыми располагает предприятие; – для оценки общей эффективности использования производственных ресурсов предприятия; – для обобщающей оценки эффективности деятельности предприятия в целом; – для определения стоимости предприятия и решения вопросов о необходимости продажи его объектов или дополнительной эмиссии ценных бумаг
5. Комбинированный метод	Предполагает сочетание различных методов при определении величины производственного потенциала	Те же, что при использовании стоимостного метода

Доходный подход к определению стоимости предприятий может быть реализован с использованием методов валовой ренты, прямой капитализации, капитализации доходов, дисконтирования денежных потоков. Он основан на определении и ожидании доходов от того или иного объекта в будущем. Естественно, что доходность предприятия во многом определяется величиной производственного потенциала и уровнем его использования. В этом случае при оценке дополнительно могут использоваться текущие и прогнозируемые показатели потенциалоотдачи и эффективности использования производственного потенциала.

Таким образом, считаем, что при оценке предприятий учет стоимости их производственных потенциалов позволяет определять стоимость предприятия более точно и обоснованно.

Информация об авторе

Тertyшник Михаил Иванович — кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики предприятий и предпринимательской деятельности, Байкальский государственный университет экономики и права, г. Иркутск, e-mail: mtertyshnik@yandex.ru.

Author

Tertyshnik Mikhail Ivanovich — PhD in Economics, Associate Professor, Chair of Enterprise Economy and Entrepreneurship, Baikal State University of Economics and Law, Irkutsk, e-mail: mtertyshnik@yandex.ru.