

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И ЕГО РОЛЬ В ИННОВАЦИОННОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНА

В статье проводится анализ существующих подходов к понятию «инновационный потенциал» с позиций ряда исследователей, а также систематизация основных определений указанной категории: определены ее составляющие и основные факторы, воздействующие на региональный инновационный потенциал и формирующие его масштабы; обозначены признаки классификации инновационного потенциала; рассматриваются составляющие для оценки количественных и качественных параметров инновационного потенциала разномасштабных бизнес-структур. Описываются возможности предпринимательских структур региона, экономического содержания и уровней инновационного потенциала. Сделан вывод о том, что в рамках более комплексного использования собственного внутреннего потенциала необходимо тесное взаимодействие с рядом функциональных элементов научно-технического и инновационного потенциала региона.

Ключевые слова: инновационный потенциал; инновации; инновационное развитие; регион.

A. P. Polyakova

International Institute of Economics and Linguistics
of Irkutsk State University

INNOVATIVE CAPACITY AND ITS ROLE IN INNOVATION DEVELOPMENT OF THE REGION

The article makes an analysis of existing approaches to the concept «innovative capacity» from the perspective of a number of researchers, as well as systemization of the main definition of the said category: defines its constituents and main factors that affect the regional innovative capacity; sets out the classification features for innovative capacity; considers the constituents for evaluation of quantitative and qualitative parameters of innovative capacity of different-scale business structures. It describes opportunities of the regional business structures, their economic substance and levels of innovative capacity. A conclusion is made that within the framework of more complex use of own interior capacity it is necessary to work closely with a number of functional elements of scientific-technical and innovative capacity of the region.

Keywords: innovative capacity; innovations, innovative development; region.

Для инновационного развития экономических систем на уровне региона необходим определенный комплекс стартовых условий для развития, при помощи которого определяется объем имеющихся ресурсов, а также механизмы их трансформации в конечный инновационный продукт. Инновационный потенциал региона является совокупностью факторов и условий, которые характеризуют способность региона к инновационному развитию. Инновационный потенциал вполне может выступать в качестве способности системы к переходу в другое состояние, чтобы удовлетворить существующие или вновь возникающие потребности. Инновационный потенциал является своеобразной характеристикой возможностей системы постоянно улучшаться [2, с. 79].

Среди исследователей однозначное понимание экономической сущности и структуры категории «инновационный потенциал» отсутствует. К проблеме рассмотрения инновационного потенциала обращались следующие исследователи: М. Гусаков, Л. Матвеева, К. Миско, О. Причина, А. Трифилова и т. п. основной акцент они делали на изучение инновационного потенциала в микро-экономическом аспекте.

Выделяются следующие подходы к пониманию сущности инновационного потенциала:

- инновационный потенциал экономической системы является совокупностью инновационных ресурсов этой системы;
- инновационный потенциал экономической системы является способностью экономической системы финансировать реализацию выбранной инновационной стратегии.

Таким образом, авторами большинства исследований в рамках данной проблематики делается акцент на рассмотрении отдельных сторон понятия «инновационный потенциал», именно поэтому научные труды содержат лишь специфические определения указанного понятия, слабо взаимосвязанные. Исходя из чего, считаем необходимым уточнить, дополнить и внести предложения в определение понятий инновационных ресурсов, ресурсного потенциала и инновационного потенциала региона.

Считаем, что экономическое содержание инновационного потенциала региона заключено во внутренней способности субъектов, которые осуществляют инновационную деятельность в соответствующем регионе и преобразование ресурсов в продукт инновационной деятельности. Таким образом, исследуемая экономическая категория содержит две составляющие: ресурсную и организационно-экономическую (рис.) [8, с. 207].



*Инновационный потенциал в составе
совокупного регионального потенциала*

Основной принцип выделения ресурсных элементов инновационного потенциала (имеется в виду кадровый, материально-технический, информационный, организационный и финансовый) — определение их роли в инновационном процессе. У составляющих инновационного потенциала отсутствует равнозначность и взаимнезависимость. Так, кадровую составляющую можно обозначить как генератор инновационных идей; материально-техническую составляющую — как материально-вещественную базу, формирующую инновационный потенциал; организационную составляющую — в качестве совокупности управленческих органов, подразделений и исполнителей, которые выполняют функции, закрепленные за ними; информационную составляющую — как основу всего управленческого процесса (субъект экономической активности не может эффективно функционировать в ситуации дефицита или отсутствия информации). При этом функции финансовых ресурсов инновационного потенциала заключены в обеспечении финансовых поступлений и в развитии инноваций сферы. Они также направлены на эффективное формирование расходов на инновации и служат обеспечению условий реализации остальных элементов инновационного потенциала.

Определим основные факторы, которые воздействуют на региональный инновационный потенциал, а также формируют его масштабы и определяют направление использования потенциала. Среди данных категорий можно выделить:

- инновационную политику, проводимую региональными органами власти;
- инновационную стратегию субъектов хозяйственной активности, которые осуществляют свою деятельность на соответствующей территории;
- политику кредитных организаций региона;
- трансформацию потребительских предпочтений;
- особенности конкуренции;
- развитие территориальной инновационной инфраструктуры [7, с. 103].

По словам исследователя Д. И. Кокурина, сущность инновационного потенциала необходимо рассматривать в качестве экономической категории, которая является иерархически организованной системой понятий. Указанные понятия в различной степени приближены к сущности потенциала [8, с. 19].

Формирование ресурсной базы инновационного потенциала, создание инновационной продукции и осуществление инновационной деятельности позволяют сформулировать характеристику ресурсного потенциала инновационной деятельности, самого инновационного процесса и материального производства экономических отношений.

Сущность инновационного потенциала может быть правильно оценена только тогда, когда инновационную деятельность рассматривают как одну из составляющих научно-технической и производственной деятельности. Максимальное развитие инновационного потенциала, в том числе и регионального, возможно в случае создания органами власти экономических условий, которые определяют тесное взаимодействие и развитие каждого из выделенных звеньев указанной системы на конкретном уровне хозяйствования.

Источник формирования инновационного потенциала региона может быть как собственным, так и привлеченным. Инновационный потенциал региона может быть направлен на обслуживание общенациональной отрасли, в рамках которой он функционирует, и при этом служить удовлетворению нужд региона дислоцирования. Соответственно, можно говорить о собственном и привлеченном потенциале — о стоимостной величине инновационного потенциала, который накоплен в регионе, и стоимостной величине потенциала, привлекаемого в регион [1].

Выделим также другие признаки классификации инновационного потенциала:

- направления науки (физические, химические, экономические изыскания и др.);
- приоритетные направления региона (биомедицина и биотехнология, генная инженерия, селекция, генетика и сверхкритические технологии; новейшие информационные технологии и системы; энергосберегающие технологии и нетрадиционные ресурсы; принципиально новые материалы, сокращающие потребность в природном сырье; авиакосмические технологии; оборонно-технические системы и системы безопасности новых поколений; рекреационные услуги, индустрия туризма) [10, с. 11].

Наиболее актуальным при оценке инновационного потенциала региона считаем балансовый метод, который заключается в изучении пропорциональности распределения инновационного потенциала между его составляющими. Одним из возможных вариантов является его распределение между группами субъектов инновационной деятельности: вузы; научно-исследовательские, опытно-конструкторские, проектные организации; сетевые инновационные организации (технопарки, кластеры); предпринимательские структуры [3, с. 51].

Изучение пропорциональности при таком распределении позволяет сделать, во-первых, выводы о концентрации инновационного потенциала в одних группах субъектов и о недостатке его уровня в других. Во-вторых, при реализации государственной инновационной политики необходимо учитывать интересы различных групп субъектов инновационной деятельности. Законодательные, налоговые и др. меры даже в рамках одного региона должны быть различно ориентированы не только относительно форм собственности субъектов, но и масштаба предпринимательских бизнес-структур.

Достигнутый уровень регионального инновационного потенциала можно оценить только в контексте исследования совокупного инновационного потенциала составляющих данную территорию разномасштабных субъектов предпринимательской активности, под которыми в рамках данного исследования понимаются субъекты малого, среднего и крупного бизнеса, целеориентированная инновационная активность которых, с одной стороны, представляет собой основу формируемого инновационного потенциала территории, а с другой, является объектом управления, инновационное развитие которого зависит и предопределяется наличием благоприятного инновационного климата территории, развитой инновационной инфраструктуры региона, продуманной инновационной политики и стратегии региональных органов власти [6, с. 16].

Отсутствие системных исследований, направленных на изучение вопросов оценки и планирования развития инновационного потенциала в разрезе различных субъектов экономической активности и базирующихся на комплексном, взаимоувязанном, проводимом в сравнительном аспекте инновационных достоинств различных субъектов бизнеса, функционирующих на его территории (малых, средних и крупных предприятий), актуализирует проведение системного исследования в обозначенном ракурсе. С одной стороны, такие исследования обладают значительной как теоретической, так и практической значимостью с позиции сбалансированного социально-экономического развития территориальной организации общественного производства как саморазвивающейся и самодостаточной экономической системы мезоуровня, а с другой, являются важным этапом в контексте совершенствования внутрифирменного менеджмента, имеющего целью определение вариантов управляющих воздействий на потенциал (в том числе инновационный), корреспондирующих со стратегией развития региона.

Так, инновационный потенциал разномасштабных субъектов предпринимательской активности включает предполагаемые или уже мобилизованные ресурсы и организационный механизм (организационная структура и т. д.) для достижения поставленной цели в области наукоемких технологических процессов, новых видов продуктов или их модификации, а также новых услуг. Это своеобразная «мера готовности» организации выполнять поставленные инновационные задачи. Инновационный потенциал предприятия с определенной долей условности может характеризовать и уровень диверсификации производства — новые для нее виды производственно-хозяйственной деятельности.

В общем виде количественные и качественные параметры инновационного потенциала разномасштабных бизнес-структур можно оценивать по следующим составляющим:

- задел научно-технических (технологических) собственных и приобретенных разработок и изобретений. Причем здесь учитывается также возможность и способность бизнес-структуры найти и приобрести права на использование необходимых ей разработок, а также заказать новые научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы по интересующей тематике;

- состояние инфраструктурных возможностей самого субъекта хозяйствования, обеспечивающих прохождение новшеством всех этапов инновационного цикла, превращение его в нововведение или инновацию;

- факторы, отражающие взаимодействие инновационного потенциала с другими частями совокупного потенциала бизнес-структуры, и влияющие на успешность осуществления инновационного цикла (организационный потенциал, потенциал системы управления);

- интеллектуальный потенциал, определяемый количеством специалистов, занятых инновационной деятельностью в общей численности трудящихся, уровень инновационной культуры, характеризующий степень восприимчивости новшеств персоналом различных организаций, его готовности и способности к реализации новшеств в виде инноваций;

- финансовый (в том числе инвестиционный) потенциал, определяющий возможности хозяйственных субъектов по реализации инновационных проектов;

- через показатели эффективности использования инновационного потенциала (результативная составляющая) как отношение полученного эффекта от реализации инновационного проекта к затратам на его осуществление (отдельно по каждой конкретной составляющей) [11].

Таким образом, под инновационным потенциалом разномасштабных бизнес-структур понимается совокупность научно-технических, технологических, инфраструктурных, финансовых, правовых, социокультурных и иных возможностей обеспечить восприятие и реализацию новшеств, т. е. получение инноваций.

Рассмотрение региона в качестве целостной системы, функциональными и значимыми элементами которой являются разномасштабные предпринимательские бизнес-структуры, даст возможность определить направления влияния этих структур на его развитие и функционирование в целом. При этом взаимовлияние региона и бизнес-структур, осуществляющих свою деятельность на его территории, представляется очевидным. Взаимовыгода появится, если отдельные бизнес-структуры (малый, средний и крупный бизнес как элементы системы «регион») будут осуществлять свою деятельность, ориентируясь на цели данной системы, учитывая свою включенность в социально-экономические проблемы региона [9, с. 92].

Обоюдная выгода ориентации создания и последующей деятельности различных предпринимательских бизнес-структур на цели региона объясня-

ется тем, что региону выгодно, чтобы создаваемые на его территории субъекты хозяйствования полнее использовали ресурсы региона (в том числе на инновационную деятельность), не противоречили, а напротив, поддерживали общую ориентацию экономической системы мезоуровня в соответствии с межрегиональным разделением труда. С другой стороны, при проведении такой политики разномасштабные субъекты бизнеса могут рассчитывать на получение от властных региональных структур определенных льгот, поддержки, в том числе финансовой, социальной, налоговой, информационной и т. д. [4; 5].

Инновационный потенциал, являясь органической частью совокупного экономического потенциала региона, сам представляет собой сложную динамическую систему. Основываясь на ресурсных возможностях отдельных микроэкономических субъектов, осуществляющих свою деятельность в рамках данной территориально-локализованной системы, конкретных отраслей региона, он характеризует способность экономической системы мезоуровня (посредством инновационной деятельности институциональных субъектов и структур) самостоятельно решать комплексные проблемы своего функционирования и развития в контексте создания необходимых экономических условий и предпосылок, обеспечивающих конкурентоспособность субъектов хозяйствования в условиях усиливающейся конкурентной борьбы между фирмами, регионами, странами.

Рассматривая региональный инновационный потенциал как совокупность потенциалов хозяйствующих на определенной территории субъектов, являющихся функциональными подсистемами суперсистемы «регион», необходимо учитывать, что для более комплексного использования собственного внутреннего потенциала необходимо тесное взаимодействие с другими функциональными элементами научно-технического и инновационного потенциала региона (научными учреждениями, проектными, конструкторскими, технологическими, изыскательными организациями, вузами, лабораториями, финансово-кредитными структурами и т. д.), уровень развития которых определяет интегральный уровень научно-технического и инновационного развития региона.

Совокупный инновационный потенциал территории будет способствовать привлечению инновационного потенциала других регионов, в процессе чего будут создаваться межотраслевые научно-производственно-инновационные комплексы. Это достаточно важно, так как каждый конкретный регион не всегда в состоянии осуществить весь цикл исследований, чтобы внедрить результаты научно-технической деятельности в массовое производство. Следствием развития и увеличения регионального инновационного потенциала могут стать межрегиональные инновационные проекты и программы, которые будут способствовать расширению возможностей реализовывать инновационный потенциал предпринимательских структур за счет процессов интеграции и кооперации.

Таким образом, необходимо отметить взаимосвязанность и взаимообусловленность инновационного потенциала с ресурсной базой региона. При этом нельзя идентифицировать потенциал региона только с совокупным инновационным потенциалом субъектов хозяйствования. Соответственно, инновационным потенциалом различных форм организации бизнеса можно считать организационную подсистему общего инновационного потенциала региона. Для его реализации необходима эффективная, взаимовыгодная система взаимодействия региона и предприятий как малого, так и среднего бизнеса.

В процессе позиционирования различных субъектов предпринимательства в рамках инновационного потенциала региона нужно осуществлять учет

их особенностей, сравнительных инновационных преимуществ, прежде всего связанных с инвестиционной деятельностью, формой собственности, организационно-правовым статусом, величиной, отраслевой принадлежностью. Кроме того, необходимо провести сравнительный анализ инновационных преимуществ бизнес-структур для определения размера возможного вклада предприятий в совокупный инновационный потенциал территории.

Список использованной литературы

1. Альмухамедов А. А. Инновационная деятельность в Иркутске / А. А. Альмухамедов // Аккредитация в образовании. — 2011. — № 47. — URL : http://www.akvobr.ru/innovacionnaja_deyatelnost_v_irkutske.html.
2. Аньшин В. М. Инновации и рынок: стратегия, управление, эффективность / В. М. Аньшин. — М. : ВНИИЦ, 2010. — 127 с.
3. Афонин И. В. Инновационный менеджмент и экономическая оценка реальных инвестиций : учеб. пособие / И. В. Афонин. — М. : Гардарики, 2010. — 123 с.
4. Винокуров М. А. Экономика Иркутской области : в 2 т. / М. А. Винокуров, А. П. Суходолов. — Иркутск : Изд-во БГУЭП, 1999. — Т. 2. — 310 с.
5. Гуляева Л. В. Тенденции развития малого и среднего предпринимательства в докризисный и кризисный периоды / Л. В. Гуляева // Известия Иркутской государственной экономической академии (Байкальский государственный университет экономики и права) (электронный журнал). — 2010. — № 5. — URL : <http://eizvestia.isea.ru/reader/article.aspx?id=13917>.
6. Дежина И. Г. Механизмы стимулирования коммерциализации исследований и разработок / И. Г. Дежина, Б. Г. Салтыков. — М. : ИЭПП, 2009. — 152 с.
7. Ковалев Г. Д. Инновационные коммуникации / Г. Д. Ковалев. — М. : Юнити, 2010. — 274 с.
8. Кокурин Д. И. Инновационная деятельность / Д. И. Кокурин. — М. : Экзамен, 2009. — 576 с.
9. Лапшин А. Н. Инвестиционный потенциал Иркутской области / А. Н. Лапшин, Ю. В. Попова // Проблемы функционирования рынка товаров и услуг : материалы XIII регион. науч.-практ. конф. молодых ученых. — Иркутск : Изд-во ИГУ, 2013. — С. 91–93.
10. Нормативно-методический справочник для субъектов инновационной деятельности г. Иркутска и Иркутской области / М. В. Корняков, В. Л. Рупосов, А. В. Звездин, Д. Н. Легусова ; под общ. ред. М. В. Корнякова. — Иркутск : Изд-во ИрГТУ, 2011. — 123 с.
11. Санина Л. В. Проблемы и перспективы оказания финансовой поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства Иркутской области / Л. В. Санина // Известия Иркутской государственной экономической академии (Байкальский государственный университет экономики и права) (электронный журнал). — 2014. — № 1. — URL : <http://eizvestia.isea.ru/reader/article.aspx?id=18738>.

References

1. Almukhamedov A. A. *Innovatsionnaya deyatel'nost' v Irkutske* [Innovative Activities in Irkutsk]. Available at: http://www.akvobr.ru/innovacionnaja_deyatelnost_v_irkutske.html.
2. An'shin V. M. *Innovatsii i rynok: strategiya, upravlenie, effektivnost* [Innovations and Market: Strategy, Management, Efficiency]. Moscow, VNIITs Publ., 2010. 127 p.
3. Afonin I. V. *Innovatsionnyi menedzhment i ekonomicheskaya otsenka realnykh investitsii* [Innovative Management and Economic Evaluation of Real Investments]. Moscow, Gardariki Publ., 2010. 123 p.
4. Vinokurov M. A., Sukhodolov A. P. *Ekonomika Irkutskoi oblasti* [Economy of Irkutsk Oblast]. Irkutsk, Baikal State University of Economics and Law Publ., 1999. Vol. 2. 310 p.
5. Gulyayeva L.V. Trends in the development of small and medium-sized businesses during the pre-crisis and crisis periods. *Izvestiya Irkutskoy gosudarstvennoy ekonomicheskoy akademii (Baykalskiy gosudarstvennyy universitet ekonomiki i prava) (elektronnyy*

zhurnal) – *Izvestiya of Irkutsk State Economics Academy (Baikal State University of Economics and Law) (online journal)*, 2010, no. 5. Available at: <http://eizvestia.isea.ru/reader/article.aspx?id=13917>.

6. Dezhina I. G., Saltykov B. G. *Mekhanizmy stimulirovaniya kommersializatsii issledovaniy i razrabotok* [Stimulation mechanisms for commercialization of researches and developments]. Moscow, IEPP Publ., 2009. 152 p.

7. Kovalev G. D. *Innovatsionnye kommunikatsii* [Innovative Communications]. Moscow, Yuniti Publ., 2010. 274 p.

8. Kokurin D. I. *Innovatsionnaya deyatelnost* [Innovative Activity]. Moscow, Ekzamen Publ., 2009. 576 p.

9. Korniyakov M. V., Ruposov V. L., Zvezdin A. V., Legusova D. N. *Normativno-metodicheskii spravochnik dlya subektov innovatsionnoi deyatelnosti g. Irkutsk i Irkutskoi oblasti* [Normative and Methodological Reference Book for Subjects of Innovative Activities in Irkutsk and Irkutsk Oblast]. Irkutsk, 2011. 123 p.

10. Lapshin A. N., Popova Yu. V. Investment capacity of Irkutsk Oblast. *Problemy funktsionirovaniya rynka tovarov i uslug. Materialy XIII Regionalnoi nauchno-prakticheskoi konferentsii molodykh uchenykh* [Problems of goods and services market functioning. Materials of XIII-th Regional Research and Practical Conference of Young Researchers]. 2013. Pp. 91–93 (in Russian).

11. Sanina L. V. Problems and prospects of financial support for small and medium business in Irkutsk oblast. *Izvestiya Irkutskoy gosudarstvennoy ekonomicheskoy akademii (Baykalskiy gosudarstvennyy universitet ekonomiki i prava) (elektronnyy zhurnal) – Izvestiya of Irkutsk State Economics Academy (Baikal State University of Economics and Law) (online journal)*, 2014, no. 1. Available at: <http://eizvestia.isea.ru/reader/article.aspx?id=18738>.

Информация об авторе

Полякова Анна Прокопьевна — соискатель, кафедра коммерции и маркетинга, Международный институт экономики и лингвистики Иркутского государственного университета, 664082, г. Иркутск, ул. Улан-Баторская, 6, e-mail: business-angel@bk.ru.

Author

Anna P. Polyakova — PhD Student, Chair Commerce and Marketing, International Institute of Economics and Linguistics of Irkutsk State University, 6 Ulan-Batorskaya Str., 664082, Irkutsk, Russia, e-mail: business-angel@bk.ru.