

ВОПРОСЫ РАЗРАБОТКИ КЛАССИФИКАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Устойчивость является одной из важнейших характеристик динамических систем, которая отражает уровень их развития и возможность дальнейшего функционирования. На сегодняшний день управление экономической устойчивостью является одним из важнейших направлений менеджмента предприятия. Однако в научной и учебной литературе до сих пор не существует общепринятого подхода к определению сущности экономической устойчивости предприятия. Учитывая тот факт, что существует многообразие видов экономической устойчивости, на наш взгляд, целесообразно классифицировать их по однородным признакам, что обеспечит более точное определение сущности и критерии оценки экономической устойчивости хозяйствующего субъекта. Для этой цели были рассмотрены мнения различных авторов о видовой структуре экономической устойчивости, дается краткая характеристика частных элементов экономической устойчивости предприятия. Предложена обобщенная классификация экономической устойчивости предприятия. Учитывая, что видовая структура экономической устойчивости многообразна и не является исчерпывающей, были выделены наиболее существенные виды экономической устойчивости: финансовая, управленческая, маркетинговая, коммерческая, технико-технологическая, кадровая и нормативно-правовая. Классификация экономической устойчивости не только обеспечивает более детально представить содержание данной экономической категории, но и создает объективные предпосылки для моделирования единого интегрального показателя «экономическая устойчивость».

Ключевые слова: экономическая устойчивость; классификация видов устойчивости промышленного предприятия; финансовая устойчивость; коммерческая устойчивость; управленческая устойчивость; технико-техническая устойчивость; кадровая устойчивость; нормативно-правовая устойчивость.

V. G. Niazyan

Yakutsk Branch of Baikal State University of Economics and Law

PROBLEMS OF WORKING OUT A CLASSIFICATION OF ECONOMIC RESILIENCE OF INDUSTRIAL ENTERPRISE

Stability is considered to be one of the most important features of dynamic systems which reflects the level of their development and prospects for further operation. Nowadays, control over economic resilience is one of key directions of company management. However, in scientific and academic literature there is still no general approach to determining the essence of enterprise's economic resilience. Taking into consideration the fact that there is a great variety of forms of economic resilience, we consider it expedient to classify them by homogeneous features, which will help to better determine its essence and criteria for assessing economic resilience of an enterprise. To do that, the author studies various researchers' opinions on specific structure of enterprise's economic resilience, gives a brief description of its particular elements, and proposes its generalized classification. Since specific structure of economic resilience is diverse and not complete, the article highlights the most significant forms of economic stability: financial, managerial, marketing, commercial, technical and technological, staff, and legal. Classification of economic resilience not only provides a more detailed presentation of this economic category, but also creates objective conditions for simulation of the unified integral indicator of «economic resilience».

Keywords: economic resilience; classification of kinds of enterprise's resilience; financial stability; commercial stability; managerial stability; technical and technological stability; staff stability; legal stability.

Обеспечение экономической устойчивости хозяйствующего субъекта является необходимым условием стабильного развития экономики отдельных территорий и страны в целом. Однако без рассмотрения видовой структуры экономической устойчивости организации невозможно определить состав элементов для оценки данного показателя, так как именно классификация позволит понять ее сущность и разработать необходимые показатели для расчета устойчивости самого предприятия. В современной экономической литературе наравне с понятием экономической устойчивости, существует широкий диапазон его видов и типов. Большинство авторов утверждают, что для выявления факторов, влияющих на деятельность предприятия целесообразно делить их на несколько видов.

В таблице представлен анализ классификации видов экономической устойчивости организации, предлагаемых различными авторами.

Некоторые экономисты считают, что для обеспечения стабильного развития предприятия достаточно лишь управление одним видом экономической устойчивости. Так, например С. С. Гордеев полагает, что для комплексной оценки эффективности деятельности предприятия достаточно лишь расчет показателя рентабельности продаж [7, с. 120]. Однако, на наш взгляд, перечисленные виды экономической устойчивости не всегда прямо взаимосвязаны друг от друга и для обеспечения комплексной устойчивости хозяйствующего субъекта необходимо рассчитать и управлять каждым видом отдельно. Нельзя не согласиться с С. В. Чупровым, который критикуя «однобокость» понимания сущности экономической устойчивости предприятия, отмечает, что «благоприятные возможности достигаются при рассмотрении не только финансового, но и материально-технического, энергетического, социально-трудового, информационного, организационного, управленческого, экологического, экономического, правового и других аспектов деятельности предприятия в их взаимодополнении и взаимосвязи друг с другом» [10].

На основании результатов теоретического исследования предлагается классифицировать виды экономической устойчивости по однородным признакам. Классификация видов устойчивости промышленного предприятия:

- по факторам влияния: внешняя, внутренняя, «унаследованная» общая;
- по типу: абсолютно устойчивое состояние, устойчивое состояние, неустойчивое, абсолютное неустойчивое состояние;
- по периоду осуществления: краткосрочная, среднесрочная, долгосрочная;
- по возможности регулирования: регулируемая, нерегулируемая;
- по сфере применения: финансовая, технико-технологическая, кадровая (социальная), экологическая; рыночная, управленческая, нормативно-правовая.

Предлагаемая классификация подтверждает многоаспектность данного понятия.

Исходя из того, что видовая структура экономической устойчивости многообразна и не является исчерпывающей, целесообразно выбрать наиболее важные виды для функционирования предприятия с целью дальнейшего управления ими. В структуре экономической устойчивости считаем целесообразным выделить следующие виды, относящиеся к различным аспектам хозяйственной деятельности: финансовая, управленческая, маркетинговая, коммерческая, технико-технологическая, кадровая и нормативно-правовая устойчивость.

**Виды экономической устойчивости организации,
предлагаемые разными авторами**

Автор	Устойчивость	Описание видов устойчивости
Л. Т. Гилярвская, А. А. Вехорева [6]	Внешняя, внутренняя, унаследованная, общая и финансовая	Внешняя устойчивость определяется стабильностью экономической среды, она достигается соответствующей системой управления в масштабах всей страны. Внутренняя устойчивость — это такое состояние организации, ее трансформации, при которых обеспечивается стабильно высокий результат ее основных показателей хозяйственной деятельности. «Унаследованная» устойчивость является результатом унаследованного запаса финансовой прочности предприятия, сформированного в предыдущие годы. Общая устойчивость отражает эффективность инвестиционных проектов; уровень материально-технической оснащенности; организации производства; уровень обеспеченностью трудовыми ресурсами, денежными средствами, которые обеспечивают непрерывность всех хозяйственных процессов. Финансовая устойчивость — это способность предприятия осуществлять основные и прочие виды деятельности в условиях влияния изменяющейся внешней и внутренней среды бизнеса с целью максимизации прибыли, с учетом обеспечения интересов государства и общества
Э. А. Ваниева [5]	Рыночная, ценовая, производственная, кадровая, деловая	Рыночная устойчивость — качество произведенной продукции и место предприятия на данном рынке. Ценовая устойчивость — способность обеспечения устойчивого уровня прибыли и платежеспособности предприятия. Производственная устойчивость — это обеспечение необходимыми ресурсами для производства и эффективное их использование, техническое развитие. Кадровая устойчивость — это обеспеченность предприятия стабильным составом персонала, уровень его профессиональной квалификации. Деловая устойчивость — расчет и предупреждение разного рода рисков, обеспечение деловой активности
Н. В. Алексеевко [1, с. 61]	Текущая, долгосрочная	Текущая устойчивость — соблюдение баланса между текущими ресурсными потребностями предприятия и текущими ресурсными возможностями предприятия с учетом спроса и специфики рынка. Обеспечение долгосрочной устойчивости соблюдается, если темпы роста развития экономического субъекта опережают или соответствуют темпам роста рынка
А. Г. Коряков [8]	Внешняя, внутренняя, общая (ценовая)	Внешняя устойчивость — это общее финансовое положение предприятия, при котором обеспечивается стабильно высокий результат финансовой деятельности. Внутренняя устойчивость обусловлена стабильностью экономической среды страны, в рамках которой осуществляется системное управление предприятием. Общая (ценовая) устойчивость — это уровень движения денежных потоков и возможность расширенного воспроизводства
И. В. Брянцева [4]	Технико-технологическая, кадровая, устойчивость организации производства, деловой активности, уровня рентабельности, финансовая	Технико-технологическая устойчивость — это обеспеченность необходимыми основными фондами, стабильность их обновления с учетом существующих факторов повышения фондоотдачи и других показателей эффективности использования основных средств. Кадровая устойчивость отражает уровень социальной защиты работников и напрямую зависит от процесса улучшения условий труда. Устойчивость организации производства отражает уровень развития производства и организационной структуры. Устойчивость деловой активности характеризуется уровнем загрузки производственных мощностей, обеспеченностью заказами, а также долей предприятия на рынке. Устойчивость уровня рентабельности отражает результативность всей хозяйственной деятельности: уровень прибыли и затрат. Способность предприятия сохранять простое воспроизводство, способности создавать резервы для расширенного воспроизводства. Финансовая устойчивость является наиболее важной частью экономической, которая отражает платежеспособность и обеспеченность предприятия средствами для развития производства, однако, необходимо учесть, что избыточная финансовая устойчивость может препятствовать развитию, отягощая затраты предприятия излишними резервами и запасами

Финансовая устойчивость — это составная часть экономической устойчивости, которая является основой для совершенствования и выстраивания прочих элементов экономической устойчивости. Финансовая устойчивость предполагает оценку деятельности предприятия, основанную на системе анализа показателей бухгалтерской (финансовой) отчетности, с учетом специфики его финансово-хозяйственной деятельности. Г. В. Савицкая отмечает, что финансовая устойчивость предприятия — это экономическая категория, отражающая состояние капитала в процессе его кругооборота и способность субъекта хозяйствования к саморазвитию на фиксированный момент времени. Далее, она отмечает, что «в процессе финансово-хозяйственной деятельности происходит непрерывный процесс кругооборота капитала, изменяются структура средств и источников их формирования, наличие и потребность в финансовых ресурсах и, как следствие, изменяется финансовое состояние предприятия, внешним проявлением которого выступает платежеспособность... финансовое состояние может быть устойчивым, неустойчивым (предкризисным) и кризисным». Наряду с этим, Г. В. Савицкая подчеркивает, что финансовое состояние предприятия, его устойчивость, стабильность зависят от результатов его производственной и коммерческой деятельности [9].

Коммерческая устойчивость определяется уровнем деловой активности способностью наращивать уровень товарооборота и рыночной доли за счет эффективной маркетинговой политики, конкурентным потенциалом и его долей на рынке сбыта. Можно выделить отдельную подсистему коммерческой устойчивости: рыночную и маркетинговую.

Маркетинговая устойчивость отражает совокупность маркетинговых стратегий в реализации достижения целей предприятия. А именно, получение точной и объективной специализированной информации о спросе на различных сегментах рынка, уменьшение риска нерегулярности получения заказов, увеличение загрузки мощностей и повышения рейтинга предприятий; а также изучение зависимости предприятия от рыночных факторов, в том числе от емкости рынка, конкуренции, эластичности спроса.

Под управленческой устойчивостью понимается обеспеченность необходимыми ресурсами предприятия, соотношение между затратами на управление и общими затратами, а также уровень квалификации управленческого персонала.

Технико-технологическую устойчивость можно рассмотреть с точки зрения «технологической адекватности» и «технологического отставания» [2, с. 50]. Данный элемент необходимо рассматривать как показатель характеризующий обеспеченность предприятия современной техникой и технологией и способность к внедрению новых способов организации производства (работ, услуг).

Экономическую устойчивость предприятия во многом определяет кадровая устойчивость — стабильность и квалификационный потенциал персонала. По данным специалистов в каждом пятом случае банкротства предприятия основной причиной является некомпетентность и низкая квалификация руководства фирмы.

Эффективная организация внутренней системы нормативно-правовых документов предприятия является немаловажным элементом его экономической устойчивости. В частности, учетная политика в последнее время превратилась в реальный инструмент управления организацией, позволяющий контролировать устойчивое финансовое положение предприятия [3, с. 122]. Такие элементы учетной политики как амортизация и переоценка основных средств, метод списания материалов в производство, обоснование выбора варианта учета резервов предстоящих расходов и платежей, выбор метода учета затрат по ре-

монту основных средств, особенности выбора метода учета затрат влияют на финансовые показатели предприятия. Выбор оптимального варианта учетной политики с учетом отраслевых особенностей, на наш взгляд, во многом определяет нормативно-правовую устойчивость предприятия.

Указанные виды экономической устойчивости взаимосвязаны и взаимозависимы. Уровень развития каждого вида оказывает влияние на общую экономическую устойчивость хозяйствующего субъекта.

Классификация видов экономической устойчивости предприятия позволяет более детально представить содержание данной экономической категории. Это создаст объективные предпосылки для моделирования единого интегрального показателя «экономическая устойчивость», который должен характеризовать различные аспекты деятельности экономического субъекта: эффективность деятельности, качество управления, обеспеченность необходимыми запасами, конкурентоспособность, подверженность риску и т. д.

Список использованной литературы

1. Алексеенко Н. В. Устойчивое развитие предприятия как фактор экономического роста региона / Н. В. Алексеенко // Экономика и организация управления. — 2008. — № 3. — С. 59–65.
2. Бараненко С. П. Стратегическая устойчивость предприятия / С. П. Бараненко, В. В. Шеметов. — М. : Центрполиграф, 2004. — 493 с.
3. Безверхая Е. А. Роль учетной политики в управлении финансовой устойчивостью организации / Е. А. Безверхая, Е. В. Коваленко // Бухгалтерский учет. — 2012. — № 3. — С. 121–125.
4. Брянцева И. В. Диагностика и управление экономической устойчивостью строительного предприятия: теория и методология : автореф. дис. ... д-ра экон. наук : 08.00.05 / И. В. Брянцева. — СПб., 2004. — 33 с.
5. Ваниева Э. В. Теоретический аспект экономической устойчивости строительных предприятий / Э. В. Ваниева // Экономика Крыма. — 2006. — № 17. — С. 98–100.
6. Гиляровская Л. Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческого предприятия / Л. Т. Гиляровская, А. А. Вехорева. — СПб. : Питер, 2003. — 256 с.
7. Гордеев С. С. Устойчивость как свойство экономических систем / С. С. Гордеев // Известия Иркутской государственной экономической академии. — 2010. — № 3 (71). — С. 117–121.
8. Коряков А. Г. Экономическая устойчивость развития предприятий: классификация и ключевые факторы / А. Г. Коряков // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. — 2012. — № 3. — URL : <http://www.nauteh-journal.ru/index.php/--ep12-03/436-a>.
9. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия : учеб. / Г. А. Савицкая. — 5-е изд. перераб. и доп. — М. : ИНФРА-М, 2012. — 544 с.
10. Чупров С. В. Теоретико-системный взгляд на сущность кризиса и диагностики устойчивости предприятия / С. В. Чупров // Известия Иркутской государственной экономической академии. — 2004. — № 3 (40). — С. 55–62.

References

1. Alekseenko N. V. Sustainable development of enterprise as factor of economic growth of the region. *Ekonomika i organizatsiya upravleniya – Economy and Management Organization*, 2008, no. 3, pp. 59–65 (in Russian).
2. Baranenko S. P., Shemetov V. V. *Strategicheskaya ustoychivost predpriyatiya* [Enterprise's strategic stability]. Moscow, Tsentrpoligraf Publ., 2004. 493 p.
3. Bezverkhaya E. A., Kovalenko E. V. Role of accounting policy in control of organization's financial stability. *Bukhgalterskiy uchet – Accounting*, 2012, no. 3, pp. 121–125 (in Russian).
4. Bryantseva I. V. *Diagnostika i upravlenie ekonomicheskoy ustoychivostyu stroitel'nogo predpriyatiya: teoriya i metodologiya. Avtoref. doct. dis.* [Diagnostics and control of

economic resilience of construction business: theory and methods. Dr. Dis. Thesis]. Saint Petersburg, 2004. 33 p.

5. Vanieva E. V. Theoretical aspect of economic resilience of construction enterprises. *Ekonomika Kryma – Economy of the Crimea*, 2006, no. 17, pp. 98–100 (in Russian).

6. Gilyarovskaya L. T., Vekhoreva A. A. *Analiz i otsenka finansovoy ustoychivosti kommercheskogo predpriyatiya* [Analysis and assessment of financial stability of business]. Saint Petersburg, Piter Publ., 2003. 256 p.

7. Gordeev S. S. Stability as a characteristic of economic systems. *Izvestiya Irkutskoy gosudarstvennoy ekonomicheskoy akademii – Izvestiya of Irkutsk State Economic Academy*, 2010, no. 3 (71), pp. 117–121 (in Russian).

8. Koryakov A. G. Sustainable development of enterprises: classification and key factors. *Sovremennaya nauka: aktualnye problemy teorii i praktiki – Contemporary science: current theoretical and practical problems*, 2012, no. 3. Available at: <http://www.nauteh-journal.ru/index.php/---ep12-03/436-a> (in Russian).

9. Savitskaya G. V. *Analiz khozyaystvennoy deyatelnosti predpriyatiya* [Analysis of enterprise's economic activity]. 5th ed. Moscow, INFRA-M Publ., 2012. 544 p.

10. Chuprov S. V. System-theoretic view of the essence of crisis and diagnostics of enterprise's stability. *Izvestiya Irkutskoy gosudarstvennoy ekonomicheskoy akademii – Izvestiya of Irkutsk State Economic Academy*, 2004, no. 3 (40), pp. 55–62 (in Russian).

Информация об авторе

Ниазян Васпур Гургенович — старший преподаватель, кафедра экономики, финансов и учета, филиал Байкальского государственного университета экономики и права в г. Якутске, 677000, г. Якутск, ул. Герцена, 9, e-mail: Niazyan@ya.ru.

Author

Niazyan Vaspur Gurgenovitch — Senior Instructor, Dep-t of Economics, Finance and Accounts, Yakutsk Branch of Baikal State University of Economics and Law, 9 Gertzen st., 677000, Yakutsk, Russia, e-mail: Niazyan@ya.ru.