

УДК 005.932:339.56
ББК 65.428-592

В.И. Бураков

СПЕЦИФИКА ПОТОКОВОГО ПРОЦЕССА В ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЯХ

Рассмотрены принципы функционирования внешнеэкономической деятельности в современных условиях, а также состав участников деятельности, связанной с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу. Представлена принципиальная схема потоков при организации внешнеэкономической деятельности. Приведена классификация потоков в процессе таможенной переработки грузов, состав и структура грузообразующих международных коммерческих операций, распределение обязанностей между продавцом и покупателем.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность; схема потоков во внешнеэкономической деятельности; международные коммерческие операции; товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности.

V.I. Burakov

SPECIFIC FEATURES OF GOODS TRAFFIC IN EXPORT-IMPORT OPERATIONS

The article studies principles of foreign trade in the contemporary conditions, as well as operators of goods and transport traffic through the Customs border. The author submits a principle scheme of the traffic for organizing foreign trade and a classification of traffic in customs clearance process. The author also describes the composition and structure of international cargo-generating commercial operations, and distribution of obligations and responsibilities among the seller and the buyer.

Keywords: foreign trade; scheme of goods traffic in foreign trade; international commercial operations; goods nomenclature of foreign trade.

Под внешнеэкономической деятельностью (ВЭД) понимается внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности. Эта деятельность носит преимущественно коммерческий характер и потому организуется, чаще всего, в форме внешней торговли. В России внешнеторговая деятельность регулируется Конституцией РФ, Федеральным законом «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ, другими правовыми актами РФ, а также общепризнанными принципами и нормами международного права и международными договорами РФ. В частности, формулировка основных экспортно-импортных контрактов соответствует положениям Венской Конвенции ООН 1980 г. о договорах купли-продажи.

При осуществлении внешнеторговой деятельности значительную роль играют таможенные органы. Пережив эйфорию либерализации ВЭД в начале 1990-х гг., Россия постепенно приходит к убеждению, что необходимо разумное сочетание свободы предпринимательства с государственным регулированием. Федеральным законом «О государствен-

ном регулировании внешнеторговой деятельности» установлены следующие принципы функционирования ВЭД:

- единство внешнеторговой политики как составной части внешней политики РФ;
- единство системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности и контроля над ее осуществлением;
- единство политики экспортного контроля;
- единство таможенной территории РФ;
- приоритет экономических мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
- равенство участников внешнеторговой деятельности и их недискриминация;
- защита государством прав и законных интересов участников внешнеторговой деятельности;
- исключение неоправданного вмешательства государства и его органов во внешнеторговую деятельность, нанесение ущерба ее участникам и экономике РФ в целом.

По мнению Генерального секретаря Совета таможенного сотрудничества Т. Хейсе: «В странах, начавших переход к рыночной экономике, задача таможенных служб состоит в их трансформации в эффективный механизм, способный:

- защитить внутренний рынок и, таким образом, регулировать рыночный спрос и предложение;
- увязывать свою деятельность с политикой перестройки экономики;
- вносить вклад в формирование доходной части бюджета» [4].

Объектами учета во внешнеторговой деятельности являются юридические лица и индивидуальные предприниматели, осуществляющие внешнеторговую деятельность, связанную с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ. При необходимости произвести декларирование товаров и транспортных средств участник внешнеторговой деятельности до начала таможенного оформления должен обратиться в таможню по месту своей государственной регистрации по поводу постановки на учет, как участника ВЭД. Информация о порядке учета участников ВЭД, в перечне необходимых для этого документов, может быть получена при обращении в таможенный орган.

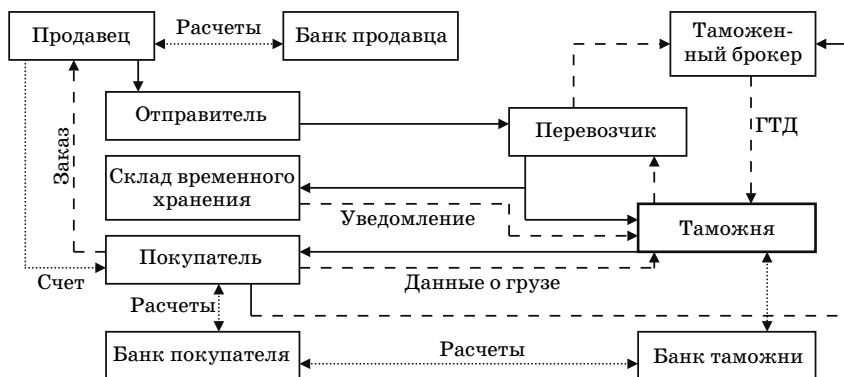
Разнообразие потоков во внешнеэкономической деятельности во многом определяется совокупностью факторов, действующих в процессе таможенной переработки грузов, — характер грузов, таможенные режимы, таможенные тарифы, меры экономической политики и многие другие факторы. По экономической природе эти потоки можно классифицировать по трем группам:

- потоки физического перемещения грузов через таможенную границу;
- информационные потоки, сопровождающие ВЭД;
- финансовые потоки платежей ВЭД, включая таможенные платежи в процессе таможенной переработки грузов.

Основная роль принадлежит физическому перемещению грузов через таможенную границу. При этом информационные и финансовые потоки выполняют функции обслуживания потока физического перемещения (рис. 1).

Интенсивность потока физического перемещения грузов через таможенную границу, а также связанных с ним финансового и информа-

ционного потока определяется, в первую очередь, уровнем развития внешнеэкономической деятельности страны. Об объемах переработки грузов можно судить по масштабам международного товарного обмена. Достаточно сказать, что суммарный объем мировых внешнеторговых грузооборотов в межконтинентальных сообщениях достигает почти 4 млрд т.



— Материальный поток — — Информационный поток Финансовый поток

Рис. 1. Принципиальная схема потоков при организации ВЭД

Грузообразующими во внешнеэкономической деятельности являются международные коммерческие операции, которые подразделяются на основные и обеспечивающие. К основным относятся следующие операции [5]:

- по обмену товарами в материальной форме (коммерческий экспорт и импорт);
- по обмену научно-техническими знаниями в форме торговли патентами, лицензиями, «ноу-хау»;
- по обмену техническими услугами (консультативный и строительный инжиниринг);
- арендные;
- по международному туризму;
- по предоставлению консультационных услуг в области информации и совершенствования управления, по обмену кинофильмами и телепрограммами.

Более 90% грузопотока приходится на международные коммерческие операции по обмену товарами в материальной форме, т.е. экспортно-импортные операции с товароматериальными ценностями. Именно с ними связана и основная часть операций, обеспечивающих международный товарооборот.

Рассматривая экспортно-импортные операции как основные потокообразующие операции таможенной переработки грузов, мы исходим из преимущественно коммерческого характера внешнеэкономической деятельности, что позволяет сузить предмет исследования.

При формировании потоков в процессе осуществления экспортно-импортных операций существенную роль играет выбор метода их осуществления. Различают два метода: прямой и косвенный. Прямой метод (direct) предполагает установление прямых связей между производителем (поставщиком) и конечным потребителем; поставку товаров непос-

редственно конечному потребителю и закупку товаров непосредственно у самостоятельного производителя на основе договора купли-продажи. Косвенный метод (indirect) предполагает закупку и продажу товаров через торгово-посредническое звено на основе заключения специального договора (соглашения) с торговым посредником, предусматривающего выполнение последним определенных обязательств в связи с реализацией товара продавца [2].

С точки зрения таможенной переработки грузов менее трудоемкими и более эффективными являются прямые связи между продавцами и покупателями. Они, как правило, распространяются на экспортно-импортные операции по поставкам сырья, полуфабрикатов, оборудования, комплектующих изделий и другой продукции производственно-технического назначения. Прямые международные коммерческие связи:

- предусматривают поставку товаров заранее определенных количественных и качественных характеристик с учетом специфических требований покупателя;
- носят целенаправленный характер, поскольку осуществляются на основе предварительно получаемых поставщиком заказов;
- характеризуются длительностью (долговременностью) и устойчивостью отношений между поставщиками и потребителями.

Таможенные органы не определяют методы экспортно-импортных операций, но могут стимулировать участников ВЭД в их предпочтениях. При прочих равных условиях прямые, долговременные хозяйственные связи позволяют упростить процедуры таможенной обработки грузов, выбрать наиболее рациональные таможенные режимы. При этом существенно упрощается логистическая цепь грузопотока, возрастает потенциальная возможность более полной логистизации процесса таможенной переработки грузов и, в целом, ВЭД, так как обеспечивается ускорение прохождения товаров и транспортных средств через таможенную границу, надежный контроль за доставкой товаров. Для этого предусматривается упрощение таможенных процедур, приближение их к мировым стандартам, полное соблюдение международных договоров России [1].

В международной торговле широко используется гармонизированная система описания и кодирования товаров. Ее основная цель — систематизировать товарную номенклатуру ВЭД, стандартизировать внешнеторговую документацию, упростить сбор и анализ статистических данных. Гармонизированная система была утверждена Брюссельской международной конвенцией в 1983 г. Россия присоединилась к данной конвенции в 1997 г.

Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) используется для формирования Таможенного тарифа, внешнеторговой статистики, законодательных актов в области внешней торговли РФ и прочие цели.

Во внешнеторговой деятельности РФ используется Товарная номенклатура, основанная на ТН ВЭД СНГ, имеющая 10-значные кодовые обозначения товаров и приведенная в соответствие с международной гармонизированной системой описания и кодирования товаров. С 1 января 2002 г. введен в действие новый Таможенный тариф РФ совместно с ТЭН ВЭД, основанной на Гармонизированной системе описания и кодирования товаров, принятой сессией Комитета Всемирной таможенной организации в 2001 г. Ниже приведен пример описания и кодирования товаров (табл.).

Фрагмент из Гармонизированной системы описания и кодирования товаров РФ

Код товара	Описание товара
8525	– аппаратура передающая для радиотелефонной, радиотелеграфной связи, радиовещания или телевидения, включающая или не включающая в себя приемную, звукозаписывающую аппаратуру; телевизионные камеры; видеокамеры покадрового изображения и записывающие видеокамеры пр;
852510	– аппаратура передающая;
8525101000	– аппаратура радиотелеграфная или радиотелефонная для гражданской авиации;
8525105000	– прочая;
852510800	– аппаратура радиотелеграфная или радиотелефонная;
8525108001	– прочая;
8525108009	– для радиовещания или телевидения

Последние значащие цифры кодов ТН ВЭД могут отличаться от кодов других национальных гармонизированных систем описания и кодирования товаров. Из-за этих отличий в кодировании и описании товаров продавец-нерезидент¹ и покупатель-резидент РФ² вынуждены согласовывать свои коды в случае необходимости.

Международная практика в области ВЭД предопределила взаимные обязательства участников этой деятельности по выполнению работ, услуг, выполняемых каждым из них по принятию ими рисков и расходов. В настоящее время разработана система Международных правил толкования торговых терминов, наиболее часто встречающихся во внешней торговле — Инкотермс [6; 7].

С 1936 г. Инкотермс пересматривался 6 раз (1953 г., 1967 г., 1976 г., 1980 г., 1990 г., 2000 г.). Торговые термины «Инкотермс 2000» и основные обязательства экспедиторов, назначенных продавцом и покупателем, в зависимости от условий поставки представлены в приложении 1. Базис поставки определяет базис цены товара по контракту с распределением и указанием в нем принятых расходов между продавцом и покупателем по доставке товара; порядок перехода рисков от продавца к покупателю и возникающих в последующем, в этой связи, основных обязанностей экспедиторов по доставке товара перед грузовладельцем; установление конкретных условий по транспортировке между экспедитором и грузовладельцем, а также других условий (таможенное оформление, хранение экспедитором товара на таможенном складе временного хранения и т.д.) [2].

Обязанности продавца минимальны, а покупателя — максимальны при условии EXW (по Инкотермс), и наоборот, обязанности продавца максимальны, а покупателя минимальны при условии DDP (рис. 2). В некоторых странах имеются свои сложившиеся обычаи и толкование применяемых терминов Инкотермс. В таких случаях продавец и покупатель уточняют в контракте перечень работ, услуг, сборов, налогов,

¹ Нерезидент — физическое лицо, постоянно проживающее за границей, или юридическое лицо, зарегистрированное в соответствии с зарубежным законодательством, имеющее постоянное местонахождение вне территории России, а также официальные представительства иностранных государств на территории России.

² Резидент — физическое лицо, постоянно проживающее в России, или юридическое лицо, зарегистрированное в соответствии с законодательством РФ, имеющее постоянное местонахождение на ее территории и действующее на ее территории, а также официальные представительства в России и за ее пределами.

включаемых в цену товара. Во внешнеторговых контрактах указывается краткая формулировка терминов Инкотермс, например, «FOB-Yokohama», «CIP — Москва» и т.д. Точный адрес доставки может быть указан в контракте или подтвержден Покупателем отдельным официальным письмом по факсу, сообщением по электронной почте. Более подробное толкование торговых терминов можно найти в официальных публикациях Инкотермс [6; 7].

ПРОДАВЕЦ	Базисные условия поставок	ЛОГИСТИЧЕСКИЕ ОПЕРАЦИИ										
		Обеспечение доступности товара для покупателя	Экспортные формальности	Доставка товара к транспорту	Погрузка на транспорт	Оплата транспортировки и фрахта	Оплата страхования	Обеспечение доступности продавца	Сдача товара покупателю на борту	Таможенные формальности	Доставка товара в указанный пункт в стране импорта	Уплата пошлины
	EXW	×										
	FCA	×	×									
	FAS	×	×	×								
	FOB	×	×	×	×							
	CFR	×	×	×	×	×						
	CPT	×	×	×	×	×						
	CIF	×	×	×	×	×	×					
	CIP	×	×	×	×	×	×					
	DAF	×	×	×	×	×	×	×				
	DES	×	×	×	×	×	×	×	×			
	DEQ	×	×	×	×	×	×	×	×	×		
DDU	×	×	×	×	×	×	×	×	×	×		
DDP	×	×	×	×	×	×	×	×	×	×	×	
		ПОКУПАТЕЛЬ										
×		Продавец										
		Покупатель										



Продавец



Покупатель

Рис. 2. Распределение обязанностей между продавцом и покупателем

Обязанности продавца минимальны, а покупателя — максимальны при условии EXW (по Инкотермс), и наоборот, обязанности продавца максимальны, а покупателя минимальны при условии DDP (рис. 2). В некоторых странах имеются свои сложившиеся обычаи и толкование применяемых терминов Инкотермс. В таких случаях продавец и покупатель уточняют в контракте перечень работ, услуг, сборов, налогов, включаемых в цену товара. Во внешнеторговых контрактах указывается краткая формулировка терминов Инкотермс, например, «FOB-Yokohama», «CIP — Москва» и т.д. Точный адрес доставки может быть указан в контракте или подтвержден Покупателем отдельным официальным письмом по факсу, сообщением по электронной почте. Более подробное толкование торговых терминов можно найти в официальных публикациях Инкотермс [6; 7].

Список использованной литературы

1. Блинов Н. Либерализация ВЭД: мало не покажется / Н. Блинов // Экономика и жизнь. — 1996. — № 50.
2. Герчикова И.Н. Международное коммерческое дело: учеб. для вузов / И.Н. Герчикова. — М.: Банки и биржи. — 1996. — 501 с.
3. Предприятие на внешних рынках: внешнеторговое дело: учебник / под ред. С.И. Долгова, И.И. Кретова. — М.: Изд-во БЕК, 1997. — 491 с.

4. Хейнс Т. Взгляд в будущее / Т. Хейнс // Экономика и жизнь. — 1993. — № 37.
5. Стаханов Д.В. Таможенная логистика / Д.В. Стаханов, В.Н. Стаханов. — М.: ПРИОР, 2001. — 96 с.
6. Incoterms 1990, International Chamber of Commerce, ICC Publication No 461, 1990.
7. Incoterms 2000, International Chamber of Commerce, ICC Publication No 560, 1999.

References

1. Blinov N. Liberalizatsiya VED: malo ne pokazhetsya / N. Blinov // Ekonomika i zhizn'. — 1996. — № 50.
2. Gerchikova I.N. Mezhdunarodnoe kommercheskoe delo: ucheb. dlya vuzov / I.N. Gerchikova. — M.: Banki i birzhi. — 1996. — 501 s.
3. Predpriyatie na vneshnikh rynkakh: vneshnetorgovoe delo: uchebnik / pod red. S.I. Dolgova, I.I. Kretova. — M.: Izd-vo BEK, 1997. — 491 s.
4. Kheins T. Vzglyad v budushchee / T. Kheins // Ekonomika i zhizn'. — 1993. — № 37.
5. Stakhanov D.V. Tamozhennaya logistika / D.V. Stakhanov, V.N. Stakhanov. — M.: PRIOR, 2001. — 96 s.
6. Incoterms 1990, International Chamber of Commerce, ICC Publication No 461, 1990.
7. Incoterms 2000, International Chamber of Commerce, ICC Publication No 560, 1999.

Информация об авторе

Бураков Валерий Иванович — доктор экономических наук, профессор, кафедры логистики и коммерции, Байкальский государственный университет экономики и права, г. Иркутск, e-mail: kflik@isea.ru.

Author

Burakov Valeriy Ivanovich — Doctor of Economics, Professor, Chair of Logistics and Commerce, Baikal State University of Economics and Law, Irkutsk, e-mail: kflik@isea.ru.